

Koliko je preveč dolga za Južno Afriko? Ocene na osnovi modela Threshold Nonlinear Autoregressive Distributive Lag (T-NARDL)

Andrew Phiri in Asanda Fotoyi

Od svetovne finančne krize dalje so se južnoafriške finančne oblasti v primerjavi z drugimi gospodarstvi zadolževale hitreje, kar glede na teorijo rasti pomeni, da ima tamkajšnje gospodarstvo nižjo toleranco do zadolženosti oz. nižji prag zadolženosti, kot se je domnevalo v preteklosti. Naša raziskava predstavlja ocene praga zadolženosti južnoafriškega gospodarstva in temelji na reduciranih formah regresij, ki izhajajo iz endogenega modela rasti javnega dolga, ki vključuje javne naložbe kot kanal, prek katerega lahko dolg vpliva na gospodarsko rast. Ocenjujemo reducirane forme regresij, pri čemer uporabimo pragovni kointegracijski model z nelinearnim avtoregresivnim porazdeljenim zamikom (threshold nonlinear autoregressive distributive lag: T-NARDL) in ga apliciramo na četrtnetne časovne intervale od prvega četrtnetja l. 1960 do četrtega četrtnetja l. 2020. Prag zadolženosti ugotavljamo na ravni 47 odstotkov, kar je precej nižje od napovedi prejšnjih panelnih raziskav. Podobno je tudi z oceno praga javnih naložb, ki znaša 2,8 odstotka in je manjši od tistega, o katerem je poročala dosedanja literatura. Vendar pa naša raziskava pokaže, da so tako javni dolg kot javne naložbe preveliki, da bi pospeševali rast, in na podlagi teh ugotovitev oblikujemo priporočila za politiko.

Gljučne besede: optimalni dolg, optimalne javne naložbe, gospodarska rast, endogeni model rasti, pragovni kointegracijski model z nelinearnim avtoregresivnim porazdeljenim zamikom (threshold nonlinear autoregressive distributive lag model: T-NARDL), Južna Afrika

Klasifikacija JEL: C22, C51, E63, O47

Managing Global Transitions 21 (2): 93–120

Oblikovanje konceptualnega okvira za tehnologije industrije 4.0 za omogočanje ekosistema krožnega gospodarstva

Muhammad Rahim Ejaz in Dániel Hegedűs

Članek je namenjen razvoju ekosistema, ki se lahko uporablja znotraj področja krožnega gospodarstva na temeljih tehnologij industrije 4.0. Raziskava poudarja pomen industrije 4.0 kot ključnega elementa v razvoju ekosistema krožnega gospodarstva, ki ga sestavljajo poslovni model, poslovne strategije ter viri in zmogljivosti, ki jih podpira ogrodje

krožnega gospodarstva. Pričujoča raziskava temelji na pregledu literature in študijah primerov z namenom analize ter sinteze najnovejših trendov in vidikov, ki jih razvijajo v okviru krožnega gospodarstva. Glavni prispevek tega članka je teoretski konceptualni okvir ekosistema krožnega gospodarstva, ki ga je mogoče uporabiti na organizacijski ravni. Članek nakazuje tudi pot za prihodnje raziskave na tem raziskovalnem področju, saj identificira več dejavnikov, ki jih je treba še raziskati.

Ključne besede: krožno gospodarstvo, industrija 4.0, pametna proizvodnja, ekosistem krožnega gospodarstva

Klasifikacija JEL: L60, L69, M11, O14

Managing Global Transitions 21 (2): 121–148

Preference institucionalnih vlagateljev glede zelenih obveznic in kriteriji ESG: vidik nemško govorečih predelov Evrope

Deniss Rozkov in Hendrik A. Idema

Namen prispevka je proučiti vpliv trenutnega regulativnega okolja na naložbene odločitve trajnostno naravnanih institucionalnih vlagateljev v nemško govorečih predelih Evrope. Prek uporabe strukturiranega vprašalnika, namenjenega institucionalnim vlagateljem, daje prispevek podroben vpogled v preference vlagateljev pri nakupu zelenih obveznic, to je obveznic, ki prispevajo k zmanjševanju ali preprečevanju neugodnih učinkov, izhajajočih iz podnebnih sprememb. Na osnovi analize vzorca 179 udeležencev lahko trdimo, da je verodostojnost zelene obveznice osnovni predpogoj za to, da vlagatelj kupi tak instrument. Poleg tega na privlačnost zelenih obveznic vplivajo finančni dejavniki, kot so davčne spodbude in obrestne mere. Prispevek proučuje tudi vpliv okoljskih, družbenih in upravljavskih (ESG) strategij na naložbene odločitve glede zelenih obveznic in ugotavlja, da je za vlagatelje najpomembnejši okoljski steber.

Ključne besede: zelene obveznice, ESG, institucionalni vlagatelji, preference vlagateljev, conjoint analiza (analiza sestavljenih učinkov), družbeno odgovorno investiranje

Klasifikacija JEL: G02, F65

Managing Global Transitions 21 (2): 149–169

Pomen poslovnih informacij za zagotavljanje konkurenčnosti: multiteoretska analiza južnoafriških proizvajalcev kovin

Herman Smit, Merwe Oberholzer in Pieter Buys

Konkurenčnost južnoafriških proizvajalcev kovin je trenutno v središču pozornosti, saj je bilo v Južni Afriki malo novih naložb v kovinsko

in strojno industrijo, rast kitajske trgovine pa je imela negativen konkurenčni učinek na domačo proizvodnjo kovin in zaposlenost. Namen raziskave je bil ugotoviti, kako podporen je proces zagotavljanja poslovnih informacij za uspešno konkurenčnost v praksi. Zasnovali smo teoretski model in ga empirično testirali pri proizvajalcih kovin, pri tem pa smo kot vmesnike med procesom zagotavljanja poslovnih informacij in uspešno konkurenčnostjo izbrali štiri teorije. Testirali smo štiri hipoteze z uporabo Spearmanovega koeficienta korelacije in z modeliranjem strukturnih enačb. Prejetih in analiziranih je bilo skupno 63 odgovorov. Raziskava je pokazala, da gradniki procesa zagotavljanja poslovnih informacij, združeni v enem samem dejavniku, ne vodijo neposredno do uspešne konkurenčnosti, ampak se to zgodi šele, ko načela vseh teorij, združena v en sam dejavnik, delujejo kot vmesniki.

Ključne besede: zagotavljanje poslovnih informacij, proizvajalci kovin, na znanju temelječ pogled, na virih temelječ pogled, trajnostni razvoj, teorija omejitev

Klasifikacija JEL: M15, L61

Managing Global Transitions 21 (2): 171–191